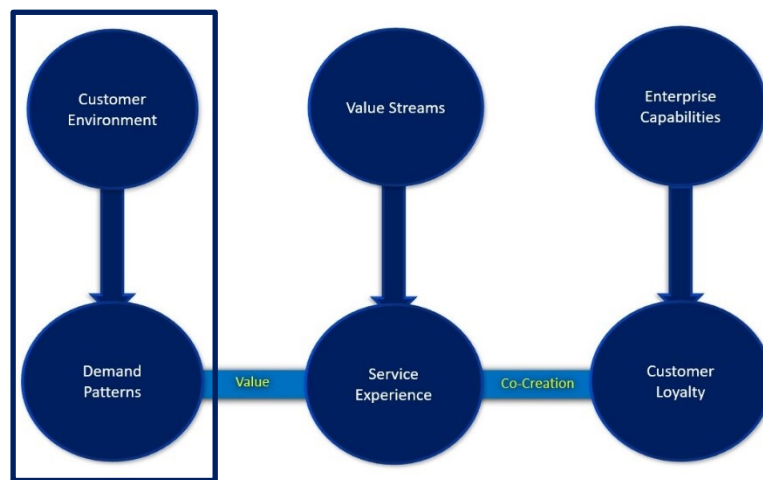


TRAINING

RESILIENZ VON BUSINESS ECOSYSTEMS UND GESCHÄFTSIDEEN



Servicebeschreibung

ADRESSIERTE PROBLEMSTELLUNGEN BEIM KUNDEN

- Bewege ich mich in den Märkten, welche ausreichend Potential versprechen
- Verfüge ich über die passenden Angebote
- Welche Anforderungen stellen sich für meine Allianzen, meine Lieferantenstruktur, für meine Kundenstruktur
- Wie kann ich aus dem Verhalten und Gesetzmäßigkeiten meines Ecosystems
 - Innovationspotentiale
 - Neue Produkt- und Serviceideen
 - Neue Vermarktungsmuster ableiten

TRAININGSINHALTE KURZFASSUNG

- Was sind Business Ecosystems
- Wie kann man Business Ecosystems erfassen, beschreiben und analysieren
- Wie leitet man aus Ecosystem-Analysen strategische Maßnahmen, Innovationen und neue Service-Ideen ab

AUFWAND

1 Personentag

Kontakt:

Dr. Helmut Steigele

Winkel 6

CH-8192 Glattfelden

+41 44 300 68 90

helmut.steigele@cascadeit.ch